



Schroeter electronic Handelsgesellschaft mbH

Elektronik · Elektrotechnik · Steuerungs- und Automatisierungstechnik

WILLKOMMEN AN BORD

Regional Sales Manager Außendienst (m/w/d)

Technischer Vertrieb Elektronik / Elektrotechnik / Automatisierungstechnik

Firmenwagen zur
Privatnutzung

Homeoffice

ca. 70.000 € Festgehalt

Verlängerte
Wochenenden

Eintrittstermin	zum 01.02.2027 oder früher
Vertriebsgebiet	Nord- und Ostdeutschland (Schleswig-Holstein, Hamburg, Niedersachsen, Mecklenburg-Vorpommern, Berlin, Brandenburg, Sachsen-Anhalt, Sachsen)
Arbeitsmodell	Außendienst mit Homeoffice, Wohnort im Vertriebsgebiet
Anstellung	unbefristet, Vollzeit

Für unser Vertriebsgebiet Nord- und Ostdeutschland suchen wir einen erfahrenen Vertriebsprofi (m/w/d), der unseren bestehenden Kundenstamm betreut und weiter ausbaut. Sie arbeiten eigenverantwortlich aus dem Homeoffice und werden Teil eines persönlichen Teams, das seit über 50 Jahren in Elektronik, Elektrotechnik sowie Steuerungs- und Automatisierungstechnik zu Hause ist.

Ihre Aufgaben

- Betreuung eines bestehenden Kundenstamms und Gewinnung neuer Kunden in einem definierten PLZ-Gebiet
- Lösungsorientierte Projektbegleitung von der Entwicklung beim Kunden bis zur Auftragsplatzierung
- Selbständige Planung und Durchführung von Kundenterminen, bei Bedarf gemeinsam mit unseren Lieferwerken
- Vertrieb erklärungsbedürftiger Komponenten namhafter Hersteller
- Teilnahme an Messen, Tagungen und Kundenveranstaltungen sowie Umsetzung von Marketingaktivitäten
- Planung von Budgetzahlen und Erstellung von Reportings

Ihr Profil

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im technischen Außendienst, idealerweise mit erklärungsbedürftigen elektronischen Komponenten
- Abschluss einer technischen Lehre und/oder ein abgeschlossenes technisches Studium
- Sicheres, sympathisches Auftreten, Kommunikationsstärke und verkäuferisches Talent
- Freude am Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Hohe Eigenmotivation, Selbständigkeit und Freude am Kundenkontakt
- Gute Englisch- und MS-Office-Kenntnisse (Word, Excel)
- Erfahrung im Umgang mit KI-Tools (z. B. Claude, ChatGPT) ist wünschenswert; grundsätzlich sind Sie offen für neue digitale Werkzeuge
- Wohnort im Vertriebsgebiet Nord- und Ostdeutschland mit Platz für einen Homeoffice-Arbeitsplatz

Unser Angebot

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit garantiertem Festeinkommen
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung inklusive Firmenkreditkarte
- Modernste Homeoffice-Ausstattung (Laptop, Smartphone etc.)
- Betriebliche Altersvorsorge, falls gewünscht
- 28 Urlaubstage im ersten Jahr, 29 im zweiten Jahr und anschließend 30 Tage pro Jahr
- Umfassende Einarbeitung und ein strukturierter Start
- Wir legen großen Wert auf Ihre Entwicklung: regelmäßige interne und externe Weiterbildungen, Schulungen und individuelle Coachings
- Wir setzen aktiv auf KI und bieten interne Schulungen zum Einsatz von KI-Tools im Arbeitsalltag
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein persönliches Team von 11 Kolleginnen und Kollegen
- Langfristige Partnerschaften zu bestehenden Lieferwerken
- Freitags Betriebsschluss um 13:00 Uhr für ein verlängertes Wochenende
- Weihnachtszeit: anteiliges Weihnachtsgeld und Betriebsruhe zwischen den Feiertagen
- Ein persönliches Miteinander, das von Vertrauen, Verlässlichkeit und Beständigkeit geprägt ist

Gehalt

ca. 70.000 Euro brutto pro Jahr

So bewerben Sie sich

Ein Lebenslauf genügt für den ersten Schritt, Zeugnisse reichen Sie gerne später nach. Bitte nennen Sie uns Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellung. Frau Kerstin Simon freut sich auf Ihre Bewerbung und beantwortet gerne Ihre Fragen. Sie erhalten von uns eine schnelle Rückmeldung.

Ihre Ansprechpartnerin: **Frau Kerstin Simon**

E-Mail: K.simon@schroeter-electronic-gmbh.de

Telefon: (040) 600 006-19

Ein Ausschnitt aus unserem Portfolio



Schroeter electronic Handelsgesellschaft mbH

